

## Schleswig-Holstein 2017/2018

**Regionale  
Marktentwicklungen**

Seite 1

**Erben & Vererben:  
Tipps zum richtigen**

**Vorgehen** Seite 8

**Mehrfamilienhäuser:  
Guter Zeitpunkt für**

**Verkauf** Seite 10



## Nordisches Wirtschaftsland mit vielen Facetten

Wo wir sind ist oben: Nord- und Ostsee, Wirtschaftskraft und grüne Landschaft, große Metropolen und viele kleine idyllische Regionen – Schleswig-Holstein bietet alle Möglichkeiten. Wie das Land zeichnet sich auch der Immobilienmarkt durch beste Aussichten aus.

Alexander Weissbach – Bereichsleiter

**M**it 2,9 Mio. Einwohnern belegt Schleswig-Holstein Platz 9 unter den deutschen Bundesländern. 2015 wurden hier 2,8 % des deutschen Bruttoinlandsprodukts erwirtschaftet. Die wirtschaftlichen Kernräume im Hamburger Umland sowie die Hafenstädte an der Ostküste sind traditionell durch die Bereiche Maschinenbau, (See-)Handel, Verkehr, Schiffbau und Windenergie geprägt. Der Tourismus mit den nordfriesischen Inseln (v. a. Sylt) verkörpert ebenfalls eine wichtige Komponente der Wirtschaft Schleswig-Holsteins.

Die Zahl der Erwerbstätigen stieg seit 2011 auf Landesebene um 3,3 % an. Im Jahr 2016 gab es deutliche Beschäftigungszuwächse in den Wirtschaftszweigen „Qualifizierte Unternehmensdienstleistungen“ (+4.200), „Handel, Instandhaltung, Reparatur von Kfz“ (+3.800) und „Pflege und Soziales“ (+2.900), während es in den Wirtschaftszweigen „Arbeitnehmerüberlassung“ (-100) und „Erbringung von Finanz- u. Versicherungsdienstleistungen“ (-400) eine leicht negative Entwicklung gab.

Den erwarteten Anstieg des branchenbezogenen Fachkräftemangels in Schleswig-Holstein – auf 100 Arbeitsstellen kommen im Februar 2017 350 Arbeitslose – wird der prognostizierte Anstieg der Zahlen zu Erwerbstätigen bis 2025 (+2,1 %) nur bedingt auffangen können.

## DIE VIER WICHTIGSTEN IMMOBILIENMÄRKTE IN SCHLESWIG-HOLSTEIN

STADT	EINWOHNER (2015)	EINWOHNER-PROGNOSE (2035)	Ø-KAUFPREIS EIGENTUMSWOHNUNG NEUBAU (2016)	Ø-MIETE MIETWOHNUNG NEUBAU (2016)	FERTIGGESTELLTE WOHNUNGEN P. A. (2005-2015)	WOHNUNGS-LEERSTAND 2014 (%)
Kiel	246.306	+8,1 %	3.300 Euro/qm	11,00 Euro/qm	263	0,9 %
Lübeck	216.253	+0,3 %	3.100 Euro/qm	9,10 Euro/qm	395	2,2 %
Flensburg	85.942	+4,2 %	2.600 Euro/qm	7,70 Euro/qm	200	2,2 %
Neumünster	79.197	-4,3 %	2.800 Euro/qm	7,50 Euro/qm	100	5,6 %

Quellen: Statistisches Amt für Hamburg und Schleswig-Holstein, bulwiengesa AG, destatis

## Platzierung bei Einkommen und Bildung



Im Jahr 2014 betrug das verfügbare Einkommen privater Haushalte je Einwohner in Schleswig-Holstein 21.548 Euro und lag damit 2,0 % über dem bundesdeutschen Mittel (21.117 Euro). Die öffentliche Pro-Kopf-Verschuldung ist mit Stand 30.09.2016 in Schleswig-Holstein mit 11.822 Euro im Vergleich zu anderen Bundesländern hoch.

Schleswig-Holstein belegt gemäß einer Studie des Instituts für deutsche Wirtschaft Köln aus dem Jahr 2016 im Vergleich der Bildungssysteme der deutschen Bundesländer Rang 13 und konnte sich gegenüber dem Vorjahr nicht verbessern.

## Kurzanalyse zu regionalen Gegebenheiten



Der wirtschaftliche Fokus liegt in Schleswig-Holstein auf den Hafenstädten Flensburg, Kiel und Lübeck entlang der Ostküste sowie dem wirtschaftsstarken Umland der Metropolregion Hamburg. Die Westküste ist dagegen ländlich geprägt und verzeichnet trotz Ausgangspunkt für den Inselftourismus oftmals rückläufige Bevölkerungszahlen.

Die Küstenregionen an der Nord- und Ostsee, die Binnenlandschaft und die weitläufigen Erholungsgebiete machen Schleswig-Holstein zu einem attraktiven Wohn- und Urlaubsland mit hohem Freizeitwert. Die städtischen Zentren Flensburg, Kiel und Lübeck verzeichnen geringe Leerstandsquoten und werden aufgrund ihrer hohen Wohn- und Lebensqualität auch künftig durch große Nachfrage – aufgrund ihres Status als Hochschul- und Universitätsstädte auch durch Studenten – geprägt sein.

## Einwohner- und Haushaltsentwicklung



Die Einwohnerentwicklung in Schleswig-Holstein war seit der Korrektur durch den Zensus (2011) bis Ende 2015 mit +2,0 % positiv. Ausschlaggebend für den Einwohneranstieg ist vor allem der positive Wanderungssaldo, während der Saldo aus Geburten und Sterbefällen seit 2005 negativ ist.

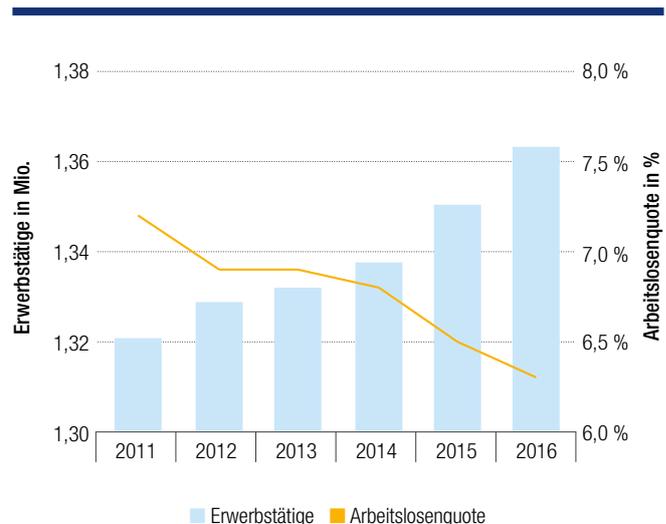
Der Einwohneranstieg wird sich auf Landesebene jedoch langfristig nicht fortsetzen, sodass bis 2035 etwa 3,1 % weniger

## KURZÜBERSICHT ÜBER WOHNUNGSWIRTSCHAFTLICHE STRUKTURDATEN

	PROGNOSE 2017
Einwohnerzahl (2015)	2.900.000 ▲
Wanderungssaldo p. a. (2005-2015)	+11.913 ▲
Geburtensaldo p. a. (2005-2015)	-8.681 ▼
Anzahl der Haushalte (2015)	1.430.000 ▲
Anteil der 1-Personen-Haushalte (2015)	38,9 % ▲
Kaufkraft je Einwohner in Euro (2016)	22.105 € ▲
Bautätigkeit Wohnungen p. a. (2005-2015)	7.686 ▲

Quellen: Statistisches Landesamt Schleswig-Holstein, MB-Research

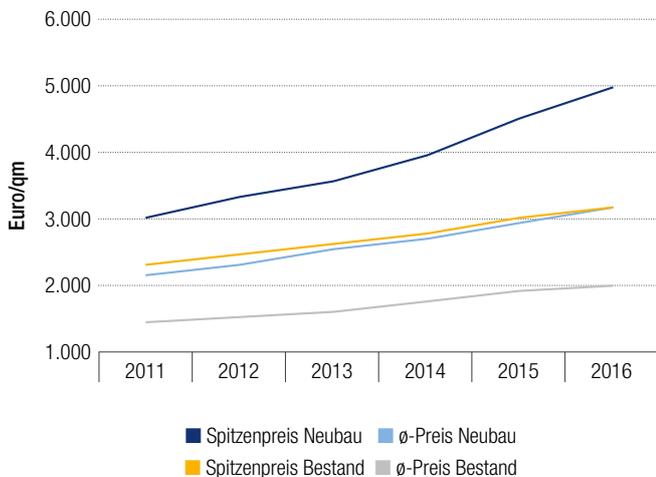
## BESCHÄFTIGUNG UND ARBEITSLOSIGKEIT



Quelle: Bundesagentur für Arbeit

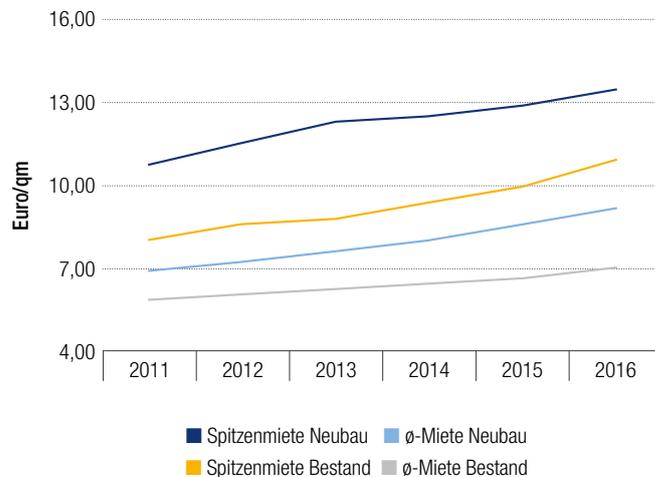
Menschen in Schleswig-Holstein leben werden, als noch 2015. Dies wird sich allerdings nicht negativ auf die Wohnungsnachfrage auswirken, denn die Zahl der Privathaushalte erfährt im gleichen Zeitraum eine Zunahme (+1,7 %).

## KAUFPREISE FÜR EIGENTUMSWOHNUNGEN



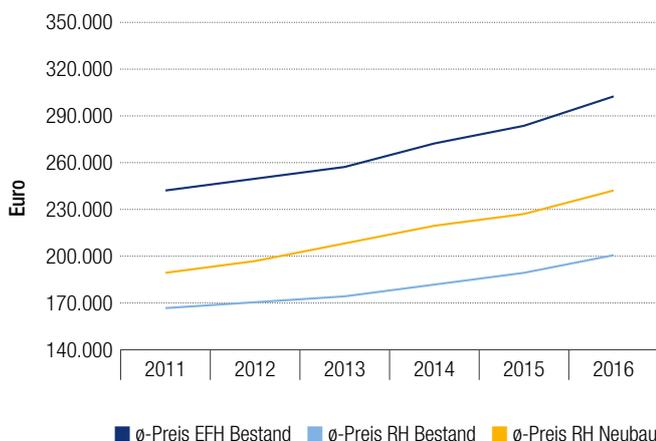
Quelle: bulwiengesa AG

## WOHNUNGSMIETEN



Quelle: bulwiengesa AG

## Ø-NEUBAU-/BESTANDSPREISE FÜR EFH/RH



Quelle: bulwiengesa AG

## Ø-KAUFPREISE WOHNBAUGRUNDSTÜCKE



Quelle: bulwiengesa AG

## Preisniveau für ETW



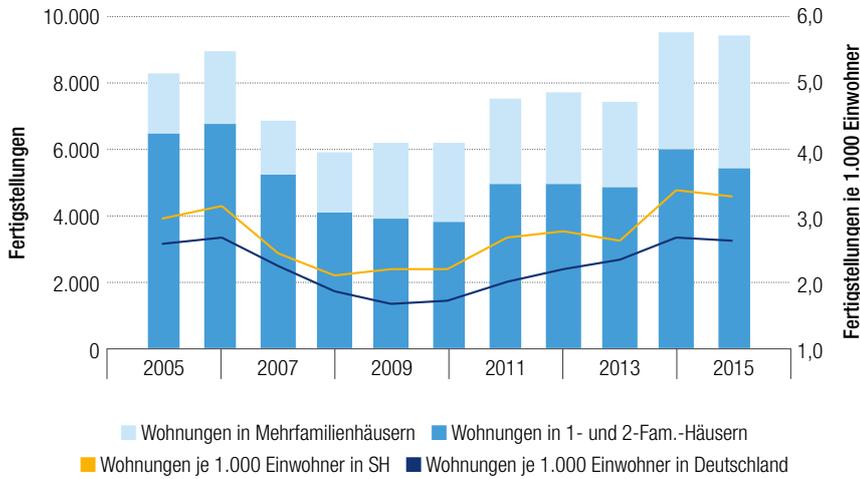
Die Preise für Neubau-Eigentumswohnungen in Schleswig-Holstein haben im Zeitraum 2011 bis 2016 deutlich (+51,1 %) angezogen und liegen über alle Kreise hinweg im Mittel bei 3.207 Euro/qm. Am teuersten ist Wohnraum in Kiel mit durchschnittlich 3.300 Euro/qm, während im Kreis Steinburg nur 1.800 Euro/qm bezahlt werden müssen. In 75 % der Kreise Schleswig-Holsteins muss mehr als 2.550 Euro/qm für eine durchschnittliche Neubau-Eigentumswohnung ausgegeben werden. Im bundesdeutschen Vergleich liegt dieser Wert bei 2.410 Euro/qm. Damit sind Neubau-Eigentumswohnungen in Schleswig-Holstein etwa 5,8 % teurer als im übrigen Bundesgebiet.

Für Eigentumswohnungen im Bestand waren die Preise in 2016 um 41,5 % höher als noch im Jahr 2011. Am teuersten sind auch in diesem Segment Wohnungen in Kiel.

Die Wohnungsmieten sind in Schleswig-Holstein im Zeitraum 2011 bis 2016 im Neubau um 30,9 % auf ø 9,18 Euro/qm und im Bestand um 20,5 % auf ø 7,16 Euro/qm gestiegen. Die höchsten Mieten werden in Kiel und Lübeck erzielt. Am günstigsten kann man in den Kreisen Steinburg und Segeberg mieten.

Die Preise für Einfamilienhäuser (EFH) stiegen zwischen 2011 bis 2016 im Mittel um 25,1 % auf 300.900 Euro und damit etwas schwächer als im Segment der Neubau-Reihenhäuser (+27,4 %). Die Preisentwicklung bei bestehenden

WOHNUNGSNEUBAU IN SCHLESWIG-HOLSTEIN



Quellen: Statistisches Amt für Hamburg und Schleswig-Holstein, destatis, bulwiengesa AG

WOHNUNGSLEERSTAND



Quelle: BBSR 2014



Reihenhäusern betrug +19,7 %. Die Durchschnittspreise für Grundstücke stiegen um 35,1 % auf 196 Euro/qm.

Der Wohnungsleerstand in Schleswig-Holstein liegt mit 3,8 % landesweit auf einem unterdurchschnittlichen Niveau (Deutschland: 5,9 %), weist auf Kreisebene relativ homogene Ausprägungen auf und reicht von 0,9 % in Kiel bis 5,9 % im Landkreis Nordfriesland. Tendenziell finden sich die niedrigsten Leerstandsquoten neben Kiel in Flensburg und Lübeck sowie im Hamburger Umland (Landkreise Stormarn, Pinneberg und Segeberg). Insgesamt standen Ende 2014 gut 51.400 Wohnungen leer.

In Schleswig-Holstein wurden seit 2005 pro Jahr etwa 7.700 Wohnungen gebaut, davon rund 33 % in Mehrfamilienhäusern. In 2015 war die Bautätigkeit zwar minimal geringer als im Jahr 2014, die zuletzt deutlich gestiegenen Genehmigungszahlen lassen jedoch für die kommenden Jahre wieder ein höheres Bauvolumen erwarten. Im deutschlandweiten Vergleich ist die Bautätigkeit in Schleswig-Holstein, bezogen auf die Einwohnerzahl, überdurchschnittlich.

Marktausblick 2017: Niedriges Zinsniveau sorgt weiterhin für steigende Preise und Nachfrageüberhang im Speckgürtel Hamburg, den Groß- und Mittelstädten sowie Ferienregionen

Die seit 2011 steigenden Immobilienpreise und das immer noch niedrige Zinsniveau haben auch in Schleswig-Holstein zu einem verstärkten Wohnungsneubau geführt, wovon insbesondere die Ballungsräume mit positiver Arbeitsmarktdynamik und steigenden Einwohnerzahlen profitieren. Jenseits der großen Städte, dem Speckgürtel Hamburg und den attraktiven Ferienregionen, wo Preise und Mieten auch zukünftig anziehen werden, ist vorwiegend mit Preisstabilität zu rechnen. In zwölf Kommunen Schleswig-Holsteins trat zum 01.12.2015 die Mietpreisbremse in Kraft, wobei der angestrebte Effekt eines verlangsamten Mietpreiswachstums bisher nicht eingetreten ist. Die Erhöhung der Grunderwerbssteuer in Schleswig-Holstein zum 01.01.2014 auf 6,5 % hat zu einer Teuerung der Erwerbsnebenkosten geführt.

## Wir begleiten Sie beim Verkauf Ihrer Immobilie...

Mit ausgezeichneter Beratung, Erfahrung und fundierten Marktkenntnissen bietet Ihnen Ihr PlanetHome Immobilienberater einen unverzichtbaren Wissensvorsprung. Ergänzend erleichtern Ihnen unsere Stadtmarktberichte, die wertvolle aktuelle Fakten, Zahlen und Trends rund um den Immobilienmarkt Ihrer Region beinhalten, die erste Orientierung.

Überzeugen Sie sich selbst unter [www.heimvorteil.de](http://www.heimvorteil.de).

### **BADEN-WÜRTTEMBERG**

Baden-Baden  
Freiburg  
Friedrichshafen  
Heidelberg  
Heilbronn  
Karlsruhe  
Konstanz  
Mannheim  
Offenburg  
Ravensburg  
Reutlingen  
Stuttgart  
Ulm

### **BAYERN**

Amberg  
Ansbach  
Augsburg  
Bamberg  
Bayreuth  
Berchtesgadener Land  
Coburg  
Erlangen  
Freising  
Fürth  
Ingolstadt  
Kempten  
Landshut  
Lindau  
Memmingen  
München  
Nürnberg  
Passau

Regensburg

Rosenheim  
Straubing  
Schweinfurt  
Traunstein  
Weilheim  
Würzburg

### **BERLIN**

### **BRANDENBURG**

Potsdam

### **BREMEN**

### **HAMBURG**

### **HESSEN**

Darmstadt  
Frankfurt  
Gießen  
Offenbach  
Wiesbaden

### **NIEDERSACHSEN**

Braunschweig  
Hannover  
Lüneburg  
Oldenburg  
Osnabrück  
Wolfsburg

### **NORDRHEIN-WESTFALEN**

Aachen  
Bielefeld  
Bochum  
Bonn  
Dortmund  
Duisburg  
Düsseldorf  
Essen  
Gütersloh  
Hagen  
Hamm  
Köln  
Leverkusen  
Minden  
Mönchengladbach  
Münster  
Paderborn  
Wuppertal

### **MECKLENBURG- VORPOMMERN**

### **RHEINLAND-PFALZ**

Koblenz  
Ludwigshafen  
Mainz  
Trier

### **SAARLAND**

Saarbrücken

### **SACHSEN**

Dresden  
Leipzig

### **SACHSEN-ANHALT**

Halle

### **SCHLESWIG-HOLSTEIN**

Flensburg  
Husum  
Kiel  
Lübeck  
Neumünster  
Schleswig

### **THÜRINGEN**

Eisenach  
Erfurt  
Jena

## Glossar

### Wohnlage

Die **Wohnlage** beschreibt die Lagequalität des Wohnumfeldes. Sie ist eine wichtige Einflussgröße auf Grundstücks- und Wohnungspreise sowie das lokale Mietpreisniveau. Hinsichtlich ihrer Definierung fließen Informationen zur städtebaulichen Einbindung, des soziodemografischen Umfelds sowie immobilien-spezifische Kriterien, wie

- Attraktivität (Zuzugsvolumina, Nähe zu Grünanlagen, Distanz zu Industrieflächen)
- Bevölkerungszusammensetzung des Wohngebiets (sozialer Status)
- Bauliche Struktur (Wohnungsgrößen Neubau/Bestand)

in das Berechnungsmodell ein. Unterschieden wird dabei zwischen folgenden vier Hauptkategorien, zwischen denen jeweils noch Übergangskategorien liegen:

- **Sehr gute Wohnlage:** Besonders imageträchtige Innenstadtrandlagen und Villengegenden sowie besonders begehrte Wohnlagen
- **Gute Wohnlage:** Traditionell gefragte Wohnlagen, typischerweise urbane „In-Viertel“, ruhige Wohngegenden mit ausreichender bis guter Infrastruktur und positivem Image
- **Durchschnittliche Wohnlage:** Gebiete ohne die Mängel der einfachen und die Vorzüge der guten Lage
- **Einfache Wohnlage:** Abgelegene Wohngebiete mit überwiegend geschlossener, stark verdichteter Bebauung, unzureichender Infrastruktur und/oder Nähe zu größeren Gewerbegebieten, Industriegebieten oder stark frequentierten Verkehrsachsen

Die Aufbereitung auf Ebene der Baublöcke in siebenstufiger Klassifikation erlaubt sehr genaue und differenzierte Aussagen zur Wohnlage. Für Baublöcke ohne Wohnnutzung, mit überwiegend gewerblicher Nutzung, mit weniger als fünf Haushalten und/oder einem Grünflächenanteil > 80 % wird keine Wohnlage ausgewiesen.

### Wohnungsmieten und -preise

Wohnungsmieten werden für **Erstbezug** (Neubau und Sanierung) und **Wiedervermietung bzw. Wiederverkauf** in Euro/qm Wohnfläche ausgewiesen und gelten idealtypisch für eine Wohnung mit 3 Zimmern mit ca. 65-95 qm Wohnfläche und Standardausstattung. Da die Ausstattung und Größe standardisiert ist, stellt die Mietpreisspanne im Wesentlichen eine von der Lage bzw. dem Mikrostandort beeinflusste Variationsbreite dar. Die angegebenen Mieten sind Nominal-Werte.

Erfasst werden die Mieten ohne Nebenkosten und ohne Berücksichtigung anderer Vergünstigungen. Es werden Minimal-, Maximal- und Durchschnittswerte jeweils für Erstbezug und Wiederbezug ausgewiesen. Minimal- bzw. Maximalmieten wie auch Preise umfassen die untersten bzw. obersten 3-5 % des Marktes, aus denen ein Mittelwert gebildet wird. Sie entsprechen nicht der absoluten Top-Miete (als Ausreißer definiert). Durchschnittsmieten stellen den mittleren Wert über den definierten Gesamtmarkt dar.

Die angegebenen Mietwerte sind mittlere Werte, die einen typischen bzw. üblichen Niveauwert abbilden sollen, sie sind kein strenges arithmetisches Mittel, Modus (häufigster Wert) oder Median (zentraler Wert) im mathematischen Sinne.

### Einfamilienhäuser

Kaufpreise für **Einfamilienhäuser** werden in Euro als Gesamtkaufpreis ausgewiesen und gelten für Bestandsobjekte (Wiederverkauf, maximal 20 Jahre alt) mit 150-200 qm Wohnfläche, Standardausstattung und Standardgrundstücksgröße (i.d.R. 600-800 qm Grundstück); das Dachgeschoss ist üblicherweise nicht ausgebaut. Da die Ausstattung und Grundstücksgröße standardisiert sind, stellt die Kaufpreisspanne im Wesentlichen eine von der Lage bzw. dem Mikrostandort beeinflusste Variationsbreite dar.

Erfasst werden die Kaufpreise ohne Nebenkosten. Es werden ein Minimal-, Maximal- und Durchschnittswert ausgewiesen. Minimal- bzw. Maximalwerte umfassen die untersten bzw. obersten 3-5 % des Marktes, aus denen einen Mittelwert gebildet wird. Sie entsprechen nicht dem absoluten Top-Kaufpreis (als Ausreißer definiert). Durchschnittspreise stellen den mittleren Wert über den definierten Gesamtmarkt dar. Die angegebenen Preise sind Nominal-Werte.

Die angegebenen Kaufpreise sind mittlere Werte, die einen typischen bzw. üblichen Niveauwert abbilden sollen, sie sind kein strenges arithmetisches Mittel, Modus (häufigster Wert) oder Median (zentraler Wert) im mathematischen Sinne.

---

## Reihenhäuser

Kaufpreise für **Reihenhäuser** werden in Euro als Gesamtkaufpreis ausgewiesen und gelten für ein Reihemittelhaus mit 100-120 qm Wohnfläche, Standardausstattung und Standardgrundstücksgröße; Dachgeschossausbau ist vorbereitet. Da die Ausstattung und Grundstücksgröße standardisiert sind, stellt die Kaufpreisspanne im Wesentlichen eine von der Lage bzw. dem Mikrostandort beeinflusste Variationsbreite dar. Die angegebenen Preise sind Nominal-Werte.

Erfasst werden die Kaufpreise jeweils für Neubau/Erstbezug und Wiederverkauf und zwar ohne Nebenkosten. Es werden jeweils ein Minimal-, Maximal- und Durchschnittswert ausgewiesen. Minimal- bzw. Maximalwerte umfassen die untersten bzw. obersten 3-5 % des Marktes, aus denen ein Mittelwert gebildet wird. Sie entsprechen nicht dem absoluten Top-Kaufpreis (als Ausreißer definiert). Durchschnittspreise stellen den mittleren Wert über den definierten Gesamtmarkt dar.

Die angegebenen Kaufpreise sind mittlere Werte, die einen typischen bzw. üblichen Niveauwert abbilden sollen, sie sind kein strenges arithmetisches Mittel, Modus (häufigster Wert) oder Median (zentraler Wert) im mathematischen Sinne.

---

## Wohnungsneubau/ Bautätigkeit

Unter **Baufertigstellungen** wird die Fertigstellung der unter Baugenehmigungen definierten Baumaßnahmen verstanden.

---

## Haushalt

Einen **Haushalt** bilden alle Personen, die gemeinsam wohnen und wirtschaften und insbesondere ihren Lebensunterhalt gemeinsam finanzieren (Mehrpersonenhaushalt). Wer allein wirtschaftet, bildet einen eigenen Haushalt (Einpersonenhaushalt) und zwar auch dann, wenn er mit anderen Personen eine gemeinsame Wohnung hat.

---

## SVP-Beschäftigte

**Sozialversicherungspflichtig beschäftigte Arbeitnehmer** sind alle Arbeiter und Angestellten einschließlich der zu ihrer Berufsausbildung Beschäftigten (Auszubildende u.a.), die kranken-, renten-, pflegeversicherungspflichtig und/oder beitragspflichtig sind zur Bundesagentur für Arbeit (Arbeitslosenversicherung nach dem Arbeitsförderungsgesetz AFG) oder für die von den Arbeitgebern Beitragsanteile zu den gesetzlichen Rentenversicherungen zu entrichten sind.

---

## Arbeitslose

**Arbeitslose** sind Arbeitssuchende bis zur Vollendung des 65. Lebensjahres, die nicht oder weniger als 15 Stunden wöchentlich in einem Beschäftigungsverhältnis stehen, die nicht Schüler, Studenten oder Teilnehmer an Maßnahmen der beruflichen Weiterbildung, nicht arbeitsunfähig erkrankt, nicht Empfänger von Altersrente sind und für eine Arbeitsaufnahme als Arbeitnehmer sofort zur Verfügung stehen. Arbeitslose müssen sich persönlich bei ihrer zuständigen Arbeitsagentur oder dem nach SGB II zuständigen Träger gemeldet haben.

**Definition:** Arbeitslose in % **aller** zivilen Erwerbspersonen (abhängige zivile Erwerbspersonen, Selbständige, mithelfende Familienangehörige).

Ab dem Jahr **2005** wurde die Basis der als arbeitslos geltenden Personen um arbeitsfähige und arbeitswillige Sozialhilfeempfänger ergänzt, damit ist die Anzahl der Arbeitslosen und damit auch die Quote gegenüber den Vorjahren allein durch die Umstellung der Statistik erhöht.

---

## Impressum

**Herausgeber:** PlanetHome Group GmbH, FeringasträÙe 11, 85774 Unterföhring/München.

**Bildnachweis:** © Gabriele Rohde/Fotolia.com; © eltoro69/Shutterstock.com; © vcandy, PeopleImages, LinorR/iStockphoto.com.

# Erben & Vererben

## Was Sie jetzt wissen müssen



Die Erbengeneration wächst immer stärker und noch nie wurde in Deutschland so viel vererbt wie heute. **Bei der Hälfte dieser Vermögenswerte handelt es sich dabei um Immobilien.** Damit es nicht zu Streitereien kommt, sind beim Erben und Vererben frühzeitig wichtige Entscheidungen zu treffen.

**Innerhalb von nur zehn Jahren (2015–2024) wird in Deutschland Vermögen im Wert von 3,1 Billionen Euro vererbt** (Quelle: Deutsches Institut für Altersvorsorge). Das ist mehr als das Neunfache des gesamten Bundeshaushalts 2017 (329,1 Milliarden Euro). Trotz dieser Zahlen hat nur etwa jeder dritte Erblasser ein Testament verfasst. Fehlt eine letztwillige Verfügung (Testament oder Erbvertrag), gilt die gesetzliche Erbfolge. Gehören zur Familie des Verstorbenen beispielsweise sein Ehepartner und seine Kinder, so erhält der hinterbliebene Ehepartner (in Abhängigkeit vom Güterstand) die eine Hälfte des Vermögens, die andere Hälfte teilen sich die Kinder. Haben der Verstorbene und sein Ehepartner dagegen keine Kinder, so steht neben dem Ehepartner auch Verwandten zweiter Ordnung ein Pflichterbeil zu.



## Beim Steuerberater informieren

Doch wie sind die vererbten Vermögenswerte überhaupt einzuschätzen? Und wie steht es um Schulden? Auch die werden schließlich vererbt. Gut zu wissen, dass Erben keine Pflicht darstellt: Als vorläufiger Erbe hat man eine Frist von sechs Wochen – in Ausnahmefällen länger –, um ein Erbe auszuschlagen. Eine angenommene Erbschaft kann danach jedoch nicht mehr ausgeschlagen werden. Auch über möglicherweise anfallende Erbschaftssteuern sollte man sich deshalb frühzeitig informieren und am besten einen Steuerberater hinzuziehen.

## Immobilie erben: Eigentum – verbunden mit Pflichten

Bei knapp 50 Prozent der Erbschaften geht es in Deutschland um mindestens eine Wohnung oder ein Haus. Trifft dies zu, sollte man sich in jedem Falle frühzeitig vergewissern, ob im Grundbuch Nutzungsbeschränkungen oder auch finanzielle Lasten aufgeführt sind. Erforderlich ist es außerdem, den häufig vorhandenen Sanierungsbedarf und -aufwand zu prüfen. Die Energieeinsparverordnung (EnEV) hat selbst die energetischen Mindestanforderungen deutlich erhöht. 75 Prozent des Immobilienbestandes in Deutschland ist älter als 25 Jahre – der Sanierungsbedarf ist oft erheblich. Wer eine Immobilie erbt, muss darüber hinaus für sich klären, wie er sie verwenden kann und will: Ist sie bereits vermietet, so tritt der Erbe als Rechtsnachfolger in das bestehende Mietverhältnis ein. Der Mietvertrag bleibt unverändert bestehen. Möchte der Erbe die Immobilie selbst nutzen, gilt es, die Möglichkeiten einer Eigenbedarfskündigung zu prüfen.

Alternativ zur Selbstnutzung oder Vermietung kommt für rund 80 Prozent aller Erben der Verkauf in Betracht. Die am häufigsten genannten Gründe: Die ererbte Immobilie ist zu alt, beziehungsweise sanierungsbedürftig oder die eigene aktuelle Lebenssituation passt nicht zur Eigennutzung, beziehungsweise eigenen Betreuung des Objekts. Gewünscht ist dann oft die schnelle, sichere und erfolgreiche Abwicklung zum bestmöglichen Preis. Unabhängig von der konkreten Nutzungsabsicht verlangt das Finanzamt zur Berechnung der Erbschaftsteuer frühzeitig eine konkrete Werteinschätzung der Immobilie. Außerdem zu beachten: Eine Grundbuchberichtigung ist nur gebührenfrei, wenn eine Erbin bzw. ein Erbe einen ordnungsgemäßen Eintragungsantrag binnen zwei Jahren ab dem Erbfall beim Grundbuchamt eingereicht hat. Allerdings ist eine Grundbuchberichtigung nicht erforderlich, sofern das Eigentum an dem Nachlassgrundbesitz in absehbarer Zeit durch Verkauf, Übertragung oder Erbauseinandersetzung übergeht. Ein nicht zu unterschätzender Regelungsbedarf – und das oft während der Trauerphase. Da hilft es, wenn man einen sachkundigen Berater zur Seite hat. Bei allen durch die Erbschaft entstehenden Fragen unterstützen die Berater von PlanetHome gern und kompetent. Ein wertvolles Instrument bei einer realistischen Werteinschätzung ist darüber hinaus der PlanetHome Immobiliencheck\* (siehe unten).

## Worauf sollte ein Erblasser achten?

Auch der Erblasser hat einiges zu bedenken, wenn er seinen Erben eine oder mehrere Immobilien hinterlassen will. Die Eindeutigkeit und sorgfältige Abwägung seines Testaments entscheidet mit darüber, ob es zu Problemen oder gar Auseinandersetzungen kommt.

Wird mehreren Kindern gemeinsam ein Haus vererbt, so lässt sich eine gerechte Vermögensaufteilung oft am besten über den Verkauf des Objektes herstellen. Auch hier sollte der Erblasser frühzeitig entscheiden, ob er bereits zu Lebzeiten einen Verkauf vornimmt, um etwaige Streitereien schon im Vorfeld auszuschließen.

## Erbe, Schenkung, Wohnrecht

Bei allen testamentarischen Vorkehrungen oder auch Schenkungsabsichten zu Lebzeiten sollten Immobilieneigentümer keinesfalls ihre eigenen Interessen außer Acht lassen. Anwälte und Notare kennen eine ganze Reihe interessanter Gestaltungsmöglichkeiten, die ihnen beispielsweise ein lebenslanges, grundbuchrechtlich abgesichertes Wohnrecht in der eigenen Immobilie sichern, auch wenn das Eigentum bereits übertragen wurde.

Je größer die Immobilie, desto kostspieliger sind oft die notwendigen energetischen Sanierungsmaßnahmen gemäß EnEV (mehr Informationen in unserem Artikel zu „Mehrfamilienhäuser“). Auch vor diesem Hintergrund kann ein Verkauf sowohl für den Erblasser als auch für die Erben die bessere Option sein. Nicht selten lässt sich dadurch ein finanziell ungebundener Lebensabend sichern und zwar ohne Sorgen vor Streitereien um den Immobilien-Nachlass.

## Kostenfreier Immobiliencheck

Ob Erblasser oder Erbe: Wenn Sie eine Entscheidungsgrundlage benötigen, ob ein Immobilienverkauf angeraten ist, so finden Sie mit dem für Sie kostenlosen Immobiliencheck von PlanetHome eine hilfreiche Unterstützung (Wert je nach Objekt: 595 bis 1.500 Euro inkl. MwSt.). Die Immobilien-Experten von PlanetHome erfassen, gewichten und dokumentieren darin sämtliche wertbestimmenden Faktoren der Immobilie (u. a. Region, Lage, Größe, energetische Werte und Bodenrichtwerte, Ausstattung, Zustand und etwaigen Sanierungsbedarf). Diese professionelle Immobilienanalyse erspart allen Beteiligten Zeit und Belastungen, hilft, auf der Basis von Fakten die richtigen Entscheidungen zu treffen und sorgt zusätzlich für ein gutes Gefühl.

### **Nutzen Sie jetzt die Gelegenheit für einen kostenfreien Immobiliencheck!**

Ausführliche Informationen erhalten Sie unter [planethome.com/immobiliencheck](https://www.planethome.com/immobiliencheck) oder vereinbaren Sie gleich einen unverbindlichen Termin mit Ihrem PlanetHome Immobilienberater.

\*Der Immobiliencheck ist kein Gutachten im rechtlichen Sinne. Aktion zeitlich begrenzt. Detaillierte Informationen über die rechtlichen Bedingungen erhalten Sie auf [www.planethome.com/rechtliches](https://www.planethome.com/rechtliches)

## Mehrfamilienhäuser

# Wann lohnt sich der Verkauf?

Sie galten lange als perfekte Anlage. Renditestark, krisensicher, mit stabiler Wertentwicklung. Ein Mehrfamilienhaus mit seinen Mieteinnahmen schien die perfekte Sicherheit zu bieten.

Doch ihren Eigentümern machten die Immobilien nicht immer nur Freude. Besonders in den letzten Jahren entschlossen sich immer mehr Eigentümer, ihre Mehrfamilienhäuser zu verkaufen. Ist der jetzige Zeitpunkt günstig? Häufig sprechen konkrete, gut nachvollziehbare Gründe dafür.

Die Fertigstellung der meisten Häuser liegt Jahrzehnte zurück, oft genügen sie bei Weitem nicht mehr den geforderten Brandschutzanforderungen und energetischen Standards. Die über die Jahre immer weiter verschärfte Energieeinsparverordnung (EnEV) zwingt dann schließlich zu hohen Investitionen. Ob Austausch alter Heizkessel, nachträgliche Dämmung der Dachgeschossdecken, die komplette Dachsanierung und -isolierung oder gar die Fassadendämmung: Der finanzielle Aufwand für diese geforderten Maßnahmen ist erheblich. Hinzu kommt der hohe Planungsaufwand, insbesondere wenn KfW-Mittel oder weitere Fördergelder beantragt werden. Während die Eigentümer einer Wohnung oder eines einzelnen Hauses noch vor überschaubaren Kosten stehen, sehen sich solche von Mehrfamilienhäusern nicht selten gezwungen, bis an die Grenze der eigenen Liquidität zu gehen.



Wer über Kosten spricht, muss auch die Mieteinnahmen betrachten. Hier liegen Wunsch und Realität oft weit auseinander. Potenziale zur regelmäßigen Mietanpassung verstrichen in den vergangenen Jahren vielfach ungenutzt. Oder es wurden vor langer Zeit Bruttomieten inklusive Nebenkosten vereinbart, die heute aufgrund drastisch gestiegener Nebenkosten nicht mehr den marktüblichen Preisen entsprechen. Aus nachvollziehbaren Gründen kündigen Mieter solche Verträge nur selten. Auch die Politik macht es, zuletzt unter dem Stichwort „bezahlbarer Wohnraum“, nicht leichter, Mieterhöhungen durchzusetzen – von Kündigungen ganz zu schweigen. Das Resultat sind dann oft Mieteinnahmen, die kaum noch die Hauskosten ausgleichen. Bedenkt man jetzt noch zusätzlich drohende Kosten für gerichtliche Auseinandersetzungen sowie mögliche finanzielle Schäden durch Mietnomaden, so macht das die Verkaufsamitionen zahlreicher Mehrfamilienhauseigentümer nachvollziehbar.

Wenn Hauseigentümer aus Kostengründen dann auch noch Aufgaben übernehmen müssen, die normalerweise zum Leistungsspektrum professioneller Verwaltungen, Hausmeister oder Handwerker gehören, fühlen sich insbesondere viele ältere Eigentümer überlastet. Nicht selten übersteigt der zeitliche, körperliche und nervliche Einsatz dabei jedes gesunde Maß. Auch das Gegenteil ist nicht zielführend: Wer über Jahre den Bedarf an Sanierungen, Reparaturen und energetischen Anpassungen ignoriert oder bei den Nebenkostenabrechnungen bummelt, riskiert neben drastischen Wertverlusten, auch Mietminderungen, Bußgelder und dadurch bedingt finanzielle Nachteile.

## Von aktuell hohen Kaufpreisen profitieren

Bei all dem stellt sich automatisch die Frage nach den Alternativen. Statt sein Geld weiterhin in ein Mehrfamilienhaus zu investieren, um den staatlichen Vorgaben rund um die EnEV zu genügen, kann es weitaus gewinnbringender sein, die aktuell bereits erfolgte Kaufpreisentwicklung auszunutzen und seine Immobilie tatsächlich zu verkaufen. Wer sich jahrzehntelang mit großem Einsatz für sein Haus engagiert hat, tut sich mit solch einer Entscheidung naturgemäß schwer. Doch die Vorteile liegen auf der Hand: Aufgrund der dynamischen Preisentwicklung der letzten Jahre tauscht man vorhandene Risiken und vage Hoffnungen auf weitere Gewinnzuwächse gegen reale Gewinne, Unabhängigkeit und jede Menge persönlichen Gestaltungsfreiraum.

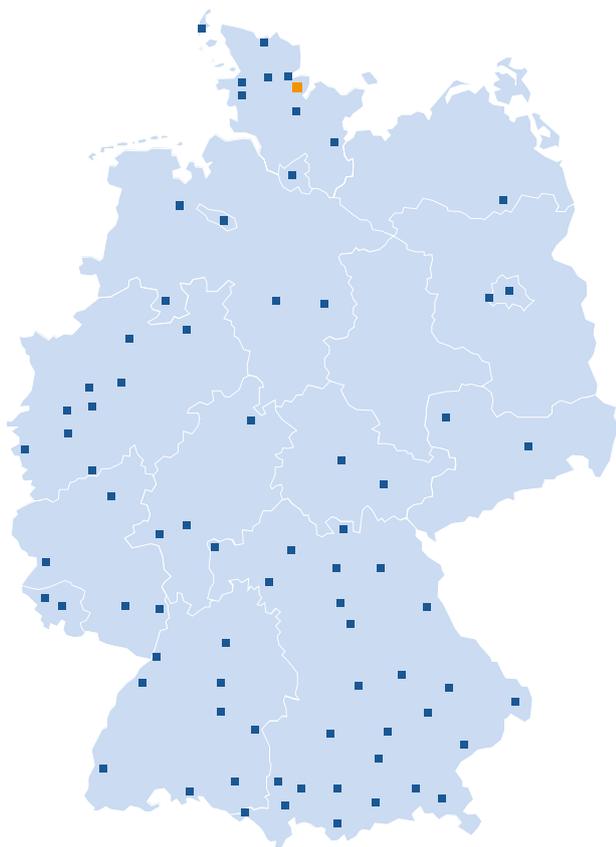
Manchem fällt der Abschied vom „Betongold“ auch mit Blick auf die eigenen Erben schwer: Man will bewahren, was Bestand hat. Doch auch hier entstehen vielfach besondere Belastungen: Sind mehrere eigene Kinder im Spiel, erweist es sich durchaus als Herausforderung, eine gerechte, alle Seiten zufriedenstellende Aufteilung zu schaffen. Auch vorgezogene Eigentumsübertragungen und Schenkungen müssen sehr professionell umgesetzt werden, wenn sie nicht den erwünschten persönlichen Gestaltungsfreiraum hinsichtlich Finanzausstattung und Wohnsituation beschränken sollen.

Auch wenn der Verkauf der eigenen Immobilie bislang nur ein Gedankenspiel ist, sollten Sie sich bereits jetzt professionell beraten lassen. Ihr persönlicher PlanetHome Immobilienberater informiert Sie gern und unverbindlich. Er erläutert Ihnen dabei anschaulich sämtliche Aspekte für und gegen einen Verkauf. So manches Mal wartet dabei sogar eine angenehme Überraschung auf den Eigentümer eines Mehrfamilienhauses: Nicht selten offenbart eine eingehende Analyse bislang unentdeckte, für Kaufinteressen aber umso interessantere Potenziale, wie ungenutzte Dachgeschoss-Ausbauf Flächen oder Nachverdichtungsmöglichkeiten auf dem bestehenden Grundstück. Häufig lassen sich dadurch vom PlanetHome Immobilienberater Verkaufspreise realisieren, mit denen Eigentümer zuvor gar nicht gerechnet haben. Auch hier gilt: Ein Blick hinter die Kulissen und in die Zukunft der Märkte lohnt sich.

### Aktion Mehrfamilienhaus

Nutzen Sie als Eigentümer jetzt die Gelegenheit zum kostenfreien „Immobiliencheck Mehrfamilienhaus“\* (Wert: 1.500 Euro inkl. MwSt). Dazu gehören eine Darstellung des persönlichen Immobilienbestands, eine detaillierte Marktwertermittlung, basierend auf der individuellen Prüfung Ihres Mehrfamilienhauses, eine Rendite- und Potenzial-Betrachtung und daraus abgeleitet konkrete Handlungsempfehlungen. Ergänzt wird die hochwertige Ausarbeitung durch passgenaue Informationen zur aktuell gültigen EnEV-Novellierung sowie zur Mietpreisbremse. Ausführliche Informationen erhalten Sie unter [planethome.com/immobiliencheck](http://planethome.com/immobiliencheck) – oder Sie vereinbaren gleich direkt einen unverbindlichen Termin mit Ihrem PlanetHome Immobilienberater.

\*Der Immobiliencheck ist kein Gutachten im rechtlichen Sinne. Aktion zeitlich begrenzt. Detaillierte Informationen über die rechtlichen Bedingungen erhalten Sie auf [www.planethome.com/rechtliches](http://www.planethome.com/rechtliches)



Über 80 eigene  
Standorte\* –  
auch in Ihrer Nähe.

**KIEL**

Holstenbrücke 2 – 6

24103 Kiel

+49 431 9826186-0

infokiel@planethome.com

■ PlanetHome Standorte

\*Über 80 Standorte in Deutschland und Österreich.

Bis zu 1.000 Euro\* für jeden  
erfolgreichen Verkaufstipp!



**PLANETHOME**  
■■■ IMMOBILIEN ■■

Sie kennen jemanden, der eine  
Immobilie verkaufen möchte?

Ihr Tipp ist uns bis zu 1.000 Euro\* wert.

Empfehlen Sie die zertifizierten Dienstleistungen von  
PlanetHome weiter. Wir verkaufen komfortabel, sicher  
und erfolgreich.

Für weitere Informationen fragen Sie gerne Ihren  
PlanetHome Immobilienberater. Oder besuchen Sie  
uns auf [www.planethome.com/tipp](http://www.planethome.com/tipp).

\* Der Anspruch auf die Prämie sowie deren Höhe richten sich nach dem erzielten Verkaufspreis der Immobilie. Aktion zeitlich begrenzt. Detaillierte Informationen über die rechtlichen Bedingungen erhalten Sie auf [www.planethome.com/rechtliches](http://www.planethome.com/rechtliches).

[www.planethome.com](http://www.planethome.com)