

## Presseinformation

Paris, den 30.07.2007

### **Steria legt Ergebnisse für das erste Halbjahr 2007 vor: Betriebsergebnis steigt um 7,3 Prozent. Anteiliger Nettogewinn legt um 8,4 Prozent zu. Umsatz steigt im zweiten Quartal um 8,8 Prozent.**

- Betriebsergebnis im ersten Halbjahr 2007 steigt um 7,3 Prozent auf 40,7 Millionen Euro im Vergleich zum Vorjahreszeitraum.
- Vor Konzernkosten in Höhe von 1,3 Prozent aus dem Umsatz des ersten Halbjahres 2007 steigt die operative Marge um 0,16 Punkte auf 7,5 Prozent.
- Anteiliger Nettogewinn verbessert sich im ersten Halbjahr 2007 um 8,4 Prozent auf 23,7 Millionen Euro.
- Umsatz im zweiten Quartal 2007 steigt um 8,8 Prozent auf 330,7 Millionen Euro gegenüber des Vergleichszeitraums des Vorjahres.

Am 27. Juli 2007 prüfte der Aufsichtsrat der Groupe Steria SCA die vom Vorstand vorgelegten konsolidierten Ergebnisse für das erste Halbjahr 2007.

#### **Ergebnisse: Erstes Halbjahr 2007**

Erstes Halbjahr		2006	2007	Veränderung
Umsatzerlöse	In Mio. €	607,2	647,9	+6,7 %
Betriebsergebnis	In Mio. €	38,0	40,7	+7,3 %
In % des Umsatzes	%	6,3 %	6,3 %	-
Operativer Ertrag	In Mio. €	34,3	39,0	+13,8 %
Anteiliger Nettogewinn	In Mio. €	21,9	23,7	+8,4 %
Gewinn je Aktie einschließlich aller Umtauschrechte	€	1,16	1,22	+5,2 %
Durchschnittlich gewichtete Anzahl von Aktien	In Mio.	18,92	19,41	+2,6 %
Nettoverschuldung	In Mio.	79,6	43,9	-44,8%

### Konsolidierter Konzernumsatz im ersten Halbjahr 2007

In Mio €	H1 2006	H1 2007	Zuwachs
Umsatzerlöse	607,2	<b>647,9</b>	<b>6,7 %</b>
Änderung des Umfangs	-		
Währungseinflüsse	+1,4		
Pro-forma-Umsatzerlöse	608,6	<b>647,9</b>	<b>6,5%</b>

### Konzernumsatz im ersten Halbjahr 2007 nach Regionen

In Mio. €	H1 2006*	H1 2007	Organisches Wachstum
Frankreich	261,2	<b>270,4</b>	<b>3,5%</b>
Großbritannien	142,5	<b>157,1</b>	<b>10,2%</b>
Deutschland	92,8	<b>106,3</b>	<b>14,5%</b>
Übriges Europa	112,1	<b>114,2</b>	<b>1,9%</b>
Gesamt	608,6	<b>647,9</b>	<b>6,5%</b>

### Konzernumsatz im ersten Halbjahr 2007 nach Geschäftssparten

In Mio. €	H1 2006*	H1 2007	Organisches Wachstum
Outsourcing	259,6	<b>278,9</b>	<b>7,4%</b>
Beratung und Systemintegration	349,0	<b>369,0</b>	<b>5,8%</b>

### Konzernumsatz im zweiten Quartal 2007 nach Regionen

In Mio. €	Q2 2006*	Q2 2007	Organisches Wachstum
Frankreich	131,0	<b>133,7</b>	<b>2,0%</b>
Großbritannien	70,5	<b>82,6</b>	<b>17,1%</b>
Deutschland	45,9	<b>55,1</b>	<b>20,2%</b>
Übriges Europa	56,7	<b>59,3</b>	<b>4,7%</b>
Gesamt	304,1	<b>330,7</b>	<b>8,8%</b>

\* Bereinigte Umsatzerlöse

### **Ergebnis im ersten Halbjahr 2007**

Zum Stichtag 30. Juni 2007 lag der Anteil der Konzernausgaben am Umsatzerlös bei 1,3 Prozent gegenüber 1,1 Prozent im Vergleich zum 30. Juni 2006. Diese Entwicklung ist das Ergebnis der Stärkung dreier transversaler Funktionsbereiche (Business Development, Client Value Development, Technology & Innovation) sowie weiterer Anstrengungen auf dem Weg zur Industrialisierung (Global Service Center) mit dem Ziel Wachstum zu intensivieren und die Profitabilität zu steigern.

- Vor Strukturkosten stieg die operative Marge um 0,16 Punkte auf 7,5 Prozent im Vergleich zum ersten Halbjahr 2006. Diese Verbesserung war zum großen Teil auf die Geschäftsentwicklung in Deutschland zurückzuführen, wo die operative Marge vor Konzernumlage um einen Prozentpunkt auf 7,4 Prozent gegenüber dem ersten Halbjahr 2006 anstieg. In Frankreich und Großbritannien hat sich diese Kennzahl auf hohem Niveau etabliert (FRA: 1. HJ 2007: 9,2% / 1. HJ 2006: 9,2%, UK: 1. HJ 2007: 8,0% / 1. HJ 2006: 8,1%). In den übrigen europäischen Ländern lag die operative Marge bei 3,2 Prozent, was einem Anstieg um 0,1 Prozentpunkte gegenüber dem ersten Halbjahr 2006 entspricht
- Nach Konzernkosten, stieg das Betriebsergebnis um 7,3 Prozent, bei einer gleichbleibenden Gewinnspanne von 6,3 Prozent.
- Die Nettoverschuldung fiel zum 30. Juli 2007 um 44,8 Prozent auf 43,9 Millionen Euro, im Vergleich zum Vorjahr. Dieser Rückgang spiegelt die starke Leistung in der Generierung von operativem Cash Flow wider. Der operative Cash Flow lag zum 30. Juni 2007 in etwa auf gleicher Höhe wie zum 30. Juni 2006 (-42,5 Millionen Euro im Vergleich zu -39,5 Millionen Euro) trotz eines Anstiegs der Steuerausgaben um 16,7 Millionen Euro im ersten Halbjahr 2007 gegenüber des Vergleichszeitraums des Vorjahres.

### **Ergebnis im zweiten Quartal 2007**

Im zweiten Quartal 2007 stiegen der konsolidierte Umsatz bereinigt um 8,8 Prozent.

- Frankreich verzeichnete ein Wachstum von zwei Prozent gegenüber dem zweiten Quartal des Vorjahres. Dieser Erfolg reflektiert selektivere Geschäftsmöglichkeiten, die in Einklang stehen mit den Transformationsmaßnahmen, die darauf abzielen Mehrwert zu erhöhen und die Profitabilität zu steigern.
- In Großbritannien lag der Umsatz um 17,1 Prozent über dem des zweiten Quartals des Vorjahres. Hier können die Quartalsergebnisse von Oderschwankungen erheblich beeinflusst werden, die sich aus den Buchungsregeln bei Rahmenverträgen ergeben.
- In Deutschland hat eine Kombination der günstigen Konjunkturlage und des gut positionierten Lösungsportfolios ein organisches Wachstum von 20,2 Prozent gegenüber des Vergleichszeitraums des Vorjahres ermöglicht.
- In den anderen europäischen Ländern lag das Wachstum im zweiten Quartal 2007 bei 4,7 Prozent. Besonders der positive Geschäftsverlauf in Skandinavien und



Belgien war für das gute Ergebnis verantwortlich.

### **Personelle Veränderung**

Laurent Lemaire wurde zum Finanzvorstand (CFO) und Mitglied des Executive Committees der Steria Gruppe bestellt. Vor seinem Wechsel zur Steria Gruppe war Laurent Lemaire (40) als Finanzvorstand bei der World Beverages Division von Danone beschäftigt.

### **Vorstellung der Ergebnisse**

Die Präsentationsunterlagen der Analysten- und Investorenkonferenz vom 30. Juli 2007 sind unter [www.steria.com](http://www.steria.com) erhältlich. Die Aufzeichnung der Telefonkonferenz steht ab 5. August 2007 zum Abruf bereit: Tel.: +33 1 71 23 02 48 – PIN Code: 5523421#

*Nächste Veröffentlichung: Umsatz, Drittes Quartal 2007, am Montag, den 29. Oktober 2007 (nach Börsenschluß).*

### **Anlagen**

Consolidated income statement as at June 30, 2007  
Consolidated balance sheet as at June 30, 2007  
Simplified cash flow STATEMENT as at June 30, 2007

***Steria ist an der Euronext Paris, Eurolist (Compartment B) notiert.  
ISIN: FR0000072910, Bloomberg Code: RIA FP, Reuters Code: TERI.PA  
Euronext 150, SBF 120, IT CAC 50, MIDCAC***

Weitere Informationen finden Sie unter: <http://www.steria.com>

#### **Press Relations:**

**Isabelle GRANGE**

**Tel: + 33 1 34 88 64 44 / + 33 6 15 15 27 92**

**[Isabelle.grange@steria.com](mailto:Isabelle.grange@steria.com)**

#### **Investor Relations:**

**Olivier PSAUME**

**Tel: + 33 1 34 88 55 60 / + 33 6 17 64 29 39**

**[olivier.psaume@steria.com](mailto:olivier.psaume@steria.com)**

### Consolidated income statement as at June 30, 2007

EUR 000	30/06/2007	30/06/2006
Revenue	647 882	607 175
Consumed purchases and sub-contracting	(122 415)	(138 605)
Payroll charges	(367 613)	(325 277)
External expenses	(93 483)	(86 612)
Tax and duties	(12 309)	(10 295)
Inventory change	1 419	(60)
Sundry operating income/expenditure	2 140	2 450
Net depreciation and amortisation	(12 593)	(11 545)
Net allocations to provisions	(1 817)	970
Depreciation of current assets	(463)	(219)
<b>Operating margin<sup>1</sup></b>	<b>40 748</b>	<b>37 981</b>
<small><sup>1</sup> Operating margin is the Group's key indicator. It is defined as the difference between revenue and operating expenses, these being equal to the costs of services rendered (costs necessary for the implementation of projects), as well as Selling and General and Administrative costs.</small>		
<i>Operating profitability</i>	6.3%	6.3%
Other operating income and expenses	(1 760)	(3 730)
<b>Operating profit</b>	<b>38 988</b>	<b>34 251</b>
Net cost of financial debts	(1 503)	(1 931)
Other financial income and expenses	(39)	678
<b>Financial result</b>	<b>(1 542)</b>	<b>(1 253)</b>
Tax	(13 631)	(10 986)
Group share of profits from associated companies	15	320
<b>Total net profit</b>	<b>23 830</b>	<b>22 332</b>
<b>Group share</b>	<b>23 742</b>	<b>21 896</b>
<b>Minority interests</b>	<b>88</b>	<b>435</b>
Earnings per share (in EUR)	1.27	1.21
Fully diluted earnings per share (in EUR)	1.22	1.16

### Consolidated balance sheet as at June 30, 2007

	30/06/2007	30/06/2006
Goodwill	241 248	239 543
Intangible fixed assets	13 118	12 647
Tangible fixed assets	67 181	64 650
Investments in associated undertakings	176	2 871
Assets available for sale	2 360	2 351
Other financial assets	1 242	868
Deferred tax assets	33 980	40 301
<b>Non-current assets</b>	<b>359 305</b>	<b>363 231</b>
Inventories	16 860	5 717
Trade debtors and similar	248 664	255 477
Client receivables	188 270	159 606
Other current assets	15 693	15 560
Non-current assets less than one year	1 600	1 711
Due tax assets	8 917	1 046
Advance payments	25 769	23 077
Cash and cash equivalents	34 230	37 121
<b>Current assets</b>	<b>540 003</b>	<b>499 315</b>
<b>Total assets</b>	<b>899 308</b>	<b>862 546</b>

<b>Group shareholders' equity</b>	<b>345 154</b>	<b>276 226</b>
Minority interests	1 232	951
<b>Total shareholders' equity</b>	<b>346 386</b>	<b>277 177</b>
Loans and financial debt (> 1 year)	67 006	101 454
Pension commitments	69 917	79 043
Provisions for liabilities and charges (> 1 year)	6 380	7 666
Deferred tax liabilities	1 669	1 740
Other non-current liabilities	19	19
<b>Non-current liabilities</b>	<b>144 991</b>	<b>189 922</b>
Loans and financial debt (< 1 year)	11 161	15 279
Provisions for liabilities and charges (< 1 year)	13 528	11 045
Trade creditors and related accounts payable	116 465	116 575
Amounts owed to clients and advances received	75 728	78 384
Due tax liabilities	9 862	7 587
Other current liabilities	181 187	166 577
<b>Current liabilities</b>	<b>407 931</b>	<b>395 447</b>
<b>Total liabilities</b>	<b>899 308</b>	<b>862 546</b>

### Simplified cash flow statement

	30/06/2007	30/06/2006
<b>Cash flow</b>	<b>34,0</b>	<b>43,3</b>
<i>o/w tax</i>	<i>(17,6)</i>	<i>(0,9)</i>
Change in WCR (cash elements)	(61,1)	(63,3)
<b>Operating cash flow</b>	<b>(27,1)</b>	<b>(20,0)</b>
Net industrial investment	(12,2)	(10,8)
Restructuring	(3,4)	(8,7)
<b>Free operating cash flow</b>	<b>(42,7)</b>	<b>(39,5)</b>
Dividends	(7,9)	(5,4)
Net financial investment	4,5	8,7
Capital increase	5,9	0,4
Others (incl. pension commitments)	(4,6)	(5,4)
<b>Free cash flow</b>	<b>(44,7)</b>	<b>(41,2)</b>