

Erfahrener Neuzugang auf Management-Ebene

Peter Zorn als neuer VP Sales & Marketing bei anyhelpnow

Kirkel-Limbach, Dezember 2023. Eine neue Führungsposition für den Service-Pionier. Peter Zorn bringt nicht nur berufliche Expertise in der Entwicklung von Unternehmen mit, sondern überzeugt ebenfalls als Führungspersönlichkeit.

Davon profitiert ab dem 01.12.2023 [anyhelpnow](#). Am neuen Vice President für Sales & Marketing liegt es nun, mit seinem Team die nächsten Schritte hin zur Top-Adresse für Dienstleistungsbuchungen zu gehen.

Drei Fragen an den neuen VP Sales & Marketing von anyhelpnow:

1. Wieso hast du dich für anyhelpnow entschieden?
Dafür gab es einige Gründe: In erster Linie überzeugt mich die Idee, aber noch viel mehr die Möglichkeit, sie mit einem sympathischen und motivierten Team gemeinsam auszugestalten. Außerdem reizt mich die Herausforderung, nochmals etwas ganz Neues in meiner Karriere anzugehen.
2. Welche Dienstleistung beherrschst du so gut, dass du sie als Helfer anbieten könntest?
Unterstützung in Datenschutzfragen, Services in Projekt- oder Changemanagement oder andere Beratungsaspekte. In meiner beruflichen Karriere durfte ich schon viele Themen verantworten. Privat sind mir aber auch Leistungen praktischer Art nicht fremd. Klassiker rund um Haus und Garten wie Rasenmähen oder ähnliches wären auch kein Problem.
3. Was war dein verrücktestes Erlebnis mit einer Dienstleistung?
In meinem Urlaub konnte ich hautnah erleben, dass ein guter Beschaffungsprozess in allen Bereichen wichtig ist: Ich habe an einer Theke ein kleines Bier bestellt, ein großes wurde abgerechnet und ich habe ein kleines und ein großes erhalten.

Sascha Schick, CEO und Gründer von anyhelpnow, weiß um die Herausforderungen, die mit einem erfolgreichen Recruiting einhergehen und freut sich auf den erfahrenen Zuwachs. „Wir sind marktbereit und dadurch ist Peters Position wichtiger denn je“, erklärt der zweifache Gründer. „Langweilig wird ihm nicht.“

Als langjähriger Profi stand Zorn auf Platz eins von Schicks Wanted-Liste. „Ich musste weniger als einen Tag auf eine Zusage seitens Peter warten“, erinnert er sich schmunzelnd. Mit einer gemeinsamen inspirierenden Autofahrt startete ihre Zusammenarbeit. Mit dem anyhelpnow-Durchbruch geht ihre Erfolgsreise weiter.

Über anyhelpnow

Die AnyHelpNow Services GmbH & Co. KG ist das 2022 gegründete Unternehmen hinter der gleichnamigen Dienstleisterplattform mit Hauptsitz im saarländischen Kirkel-Limbach. Das aktuell 18-köpfige Team um Gründer und Geschäftsführer Sascha Schick bietet Kundinnen und Kunden hier kostenfreien Zugang zu einem digitalen Hub an. Über diesen können registrierte User:innen ihre Servicesuchanfragen richten. Auf der anderen Seite bieten Branchenprofis, Unternehmen und ambitionierte Laien in aktuell 18 Kategorien ihre Services an und reagieren auf Anfragen. In der Rolle des Vermittlers begleitet anyhelpnow den Weg ihrer Kund:innen und Dienstleister:innen im End-2-End-Prozess von der Suche über den Vertragsabschluss und die Rechnungsstellung. Dabei verfolgt das Unternehmen das Ziel, fachkundigen Support deutschlandweit für jeden und jede vermittel- und abrufbar zu machen. Eine Ausweitung auf die gesamte D-A-CH-Region ist in 2025 geplant. Im Rahmen des anyhelpnow Podcasts zeigt Sascha Schick zusammen mit Gästen weiter hinter die Kulissen und informiert Interessenten über die Welt der Start-ups.

Weitere Informationen unter www.anyhelpnow.com
anyhelpnow auf [Instagram](#), [Facebook](#), [YouTube](#) & [LinkedIn](#)
Podcast auf [Spotify](#), [Apple](#), [Amazon](#) & [YouTube](#)

Pressekontakt

Sascha Möller & Rebecca Hollmann ▪ Borgmeier Public Relations ▪ Rothenbaumchaussee 5 ▪ 20148 Hamburg
Tel.: 040 / 41 30 96 -24 ▪ Mail: moeller@borgmeier.de