

**Thema: Tipps für den Autoverkauf – So erzielen Sie am Ende mehr Geld!**

**Beitrag:** 1:16 Minuten

**Anmoderationsvorschlag:** Gebrauchte Autos sind beliebt: Ob in Zeitungsannoncen, direkt beim Händler oder privat übers Internet, angeboten werden nahezu alle Fabrikate, Modelle – und zwar für jeden Geldbeutel. Wie Sie einfach und schnell den richtigen Wert Ihres Autos ermitteln, damit Sie am Ende auch einen vernünftigen Preis erzielen, verrät Ihnen jetzt Oliver Heinze.

**Sprecher: Klarer Fall: Niemand will sein Auto unter Wert verkaufen, jeder will natürlich möglichst viel Geld rausholen. Dabei gibt's aber ein großes Problem:**

**O-Ton 1 (Michael Gebhardt, 0:11 Min.):** „Wir haben in einer AutoScout24 Studie herausgefunden, dass nur 48 Prozent den Wert kennen oder meinen zu kennen. Im Umkehrschluss heißt das, über die Hälfte hat keine Vorstellung davon, was ihr Auto wert ist und benötigt Hilfe.“

**Sprecher: Sagt der AutoScout24-Experte Michael Gebhard und erklärt, wo es diese Hilfe kostenlos gibt.**

**O-Ton 2 (Michael Gebhardt, 0:15 Min.):** „Sie können im Internet recherchieren. Das machen mittlerweile auch die meisten, haben wir herausgefunden. Unter anderem gibt es auf AutoScout24 DE ein Analyse-Tool, was den Durchschnittswert Ihres Modells ermittelt. Viele fragen beim Händler nach, bei TÜV oder DEKRA oder aber im Familien- und Freundeskreis.“

**Sprecher: Außerdem empfiehlt es sich, den Wagen vor dem Verkauf immer ein bisschen aufzumöbeln...**

**O-Ton 3 (Michael Gebhardt, 0:12 Min.):** „...zu waschen, innen auszusaugen, kleinere Fehler mit dem Lackstift auszubessern, eventuelle Reparaturen machen lassen, den TÜV machen lassen, wenn er fällig ist. Und dann sieht das Auto gleich eine Klasse besser aus und lässt sich auch besser verkaufen.“

**Sprecher: Und falls Sie sich immer schon mal gefragt haben sollten, zu welcher Jahreszeit sich ein Autoverkauf am meisten lohnt:**

**O-Ton 4 (Michael Gebhardt, 0:11 Min.):** „Hier haben wir herausgefunden, dass im November, Dezember und Januar die Preise generell am höchsten sind, die erzielt werden können. Im Gegensatz dazu sind Frühling und Sommer die schlechtesten Jahreszeiten. Dort werden Sie die geringsten Preise für Ihr Auto bekommen.“

**Abmoderationsvorschlag:** Wenn auch Sie Ihr Auto nicht unter Wert verkaufen wollen: Weitere kompetente Tipps dazu finden Sie im Internet unter [www.AutoScout24.de](http://www.AutoScout24.de).



**Thema: Tipps für den Autoverkauf – So erzielen Sie am Ende mehr Geld!**

**Interview:** 1:15 Minuten

**Anmoderationsvorschlag:** Gebrauchte Autos sind beliebt: Ob in Zeitungsannoncen, direkt beim Händler oder privat übers Internet, angeboten werden nahezu alle Fabrikate, Modelle – und zwar für jeden Geldbeutel. Wie Sie einfach und schnell den richtigen Wert Ihres Autos ermitteln, damit Sie am Ende auch einen vernünftigen Preis erzielen, verrät Ihnen jetzt der AutoScout24-Experte Michael Gebhardt, hallo.

**Begrüßung:** „Hallo!“

**1. Herr Gebhardt, was ist den Deutschen am wichtigsten, wenn sie ihr Auto verkaufen wollen?**

**O-Ton 1 (Michael Gebhardt, 0:05 Min.):** „Das ist ganz einfach: Die meisten wollen einen hohen Preis erzielen. Im Umkehrschluss, sie wollen ihr Auto nicht unter Wert verkaufen.“

**2. Schön und gut, aber wissen die deutschen Autofahrer eigentlich auch, was ihr Gebraucher zum Zeitpunkt des Verkaufs überhaupt noch wert ist?**

**O-Ton 2 (Michael Gebhardt, 0:13 Min.):** „Nein, die meisten wissen das tatsächlich nicht. Wir haben in einer AutoScout24 Studie herausgefunden, dass nur 48 Prozent den Wert kennen oder meinen zu kennen. Im Umkehrschluss heißt das, über die Hälfte hat keine Vorstellung davon, was ihr Auto wert ist und benötigt Hilfe.“

**3. Bei wem oder wo denn?**

**O-Ton 3 (Michael Gebhardt, 0:15 Min.):** „Sie können im Internet recherchieren. Das machen mittlerweile auch die meisten, haben wir herausgefunden. Unter anderem gibt es auf AutoScout24 DE ein Analyse-Tool, was den Durchschnittswert Ihres Modells ermittelt. Viele fragen beim Händler nach, bei TÜV oder DEKRA oder aber im Familien- und Freundeskreis.“

**4. Und welche Tricks wenden die Verkäufer an, damit ihr Auto bei der Besichtigung besonders gut dasteht?**

**O-Ton 4 (Michael Gebhardt, 0:14 Min.):** „Auch da gibt es ganz einfache Tricks. Das ist, das Auto zu waschen, innen auszusaugen, kleinere Fehler mit dem Lackstift auszubessern, eventuelle Reparaturen machen lassen, den TÜV machen lassen, wenn er fällig ist. Und dann sieht das Auto gleich eine Klasse besser aus und lässt sich auch besser verkaufen.“

**5. Vielleicht zum Schluss noch ein kleiner Tipp von Ihnen als Fachmann: Welche Jahreszeit ist eigentlich die beste, wenn ich mein Auto verkaufen will?**

**O-Ton 5 (Michael Gebhardt, 0:11 Min.):** „Hier haben wir herausgefunden, dass im November, Dezember und Januar die Preise generell am höchsten sind, die erzielt werden können. Im Gegensatz dazu sind Frühling und Sommer die schlechtesten Jahreszeiten. Dort werden Sie die geringsten Preise für Ihr Auto bekommen.“

**Michael Gebhardt von AutoScout24 mit Tipps für alle, die den richtigen Wert ihres Autos ermitteln und beim Verkauf einen möglichst guten Preis erzielen wollen. Besten Dank dafür!**



**Verabschiedung:** „Bitteschön!“

**Abmoderationsvorschlag:** Wenn auch Sie Ihr Auto nicht unter Wert verkaufen wollen: Weitere kompetente Tipps dazu finden Sie im Internet unter [www.AutoScout24.de](http://www.AutoScout24.de).

