

Thema: Express-Verkauf an Händler – Bequem in drei Tagen vom Auto trennen!

Beitrag: 1:30 Minuten

Anmoderationsvorschlag: Klar, der Deutsche liebt sein Auto. Sich davon zu trennen, fällt vielen schwer. Hat er sich aber doch mal dafür entschieden, dann kann es ihm meistens gar nicht schnell genug gehen. Wie Sie Ihren Gebrauchten bequem in drei Tagen und zu einem fairen Preis verkaufen, verrät Ihnen Helke Michael.

Sprecherin: Wer sich ohne lästige Anrufe, Probefahrten und Preisverhandlungen von seinem alten Wagen trennen will, dem hilft Stefan Lemper vom Online-Automarkt AutoScout24 ab sofort mit dem neuen Express-Verkauf weiter.

O-Ton 1 (Stefan Lemper, 0:13 Min.): „Das Tolle daran: Es ist der schnellste und bequemste Weg, sein Fahrzeug innerhalb von drei Tagen an geprüfte Händler zu verkaufen. Und wir holen für Sie Kaufangebote in unserem geprüften AutoScout24-Händlernetzwerk ein. Das Ganze ist natürlich für Sie kostenlos.“

Sprecherin: Und so geht's: Einfach im Internet kurz sein Auto beschreiben, also Marke, Modell, Erstzulassung und welchen Kraftstoff man tankt. Damit wird dann der Mindestverkaufspreis bestimmt.

O-Ton 2 (Stefan Lemper, 0:12 Min.): Das heißt, dass Sie von einem unserer Gebrauchtwagenexperten zunächst innerhalb von 24 Stunden ein detailliertes Wertgutachten für Ihr Auto zusammen mit einer Wertschätzung erhalten. Sie entscheiden dann, ob Sie dem empfohlenen Mindestverkaufspreis zustimmen.“

Sprecherin: Wenn ja, können Sie sich danach entspannt zurücklehnen und abwarten, bis die ersten Interessenten anbeißen.

O-Ton 3 (Stefan Lemper, 0:13 Min.): „Im Durchschnitt, das zeigen die Erfahrungen, gibt es für jedes Auto in drei Tagen im Express-Verkauf ungefähr neun Angebote von verschiedenen Käufern. Die leiten wir an Sie weiter. Sie sehen sich die an, vergleichen und entscheiden dann am Ende, an wen Sie verkaufen wollen.“

Sprecherin: Und der Käufer holt das Auto dann innerhalb von einer Woche bei Ihnen zu Hause ab...

O-Ton 4 (Stefan Lemper, 0:15 Min.): „...und bezahlt dort gleich in bar den vorher vereinbarten Preis. Da wird dann nicht mehr verhandelt oder gefeilscht. Wenn Sie keine Barzahlung wollen, dann geht natürlich auch eine Blitzüberweisung oder Ähnliches. Sie müssen Ihr Auto selbstverständlich nicht verkaufen, wenn der vorher von unseren Experten festgelegte Mindestverkaufspreis nicht erreicht wird.“

Abmoderationsvorschlag: Wenn Sie Ihren Gebrauchten auch schnell, mit wenig Aufwand verkaufen möchten: Alle Infos zum neuen Express-Verkauf-Service finden Sie im Netz unter www.AutoScout24.de.



Thema: **Express-Verkauf an Händler – Bequem in drei Tagen vom Auto trennen!**

Interview: 1:41 Minuten

Anmoderationsvorschlag: Klar, der Deutsche liebt sein Auto. Sich davon zu trennen, fällt vielen schwer. Hat er sich aber doch mal dafür entschieden, dann kann es ihm meistens gar nicht schnell genug gehen. Wie Sie Ihren Gebrauchten bequem in drei Tagen und zu einem fairen Preis verkaufen, weiß Stefan Lemper vom Online-Automarkt AutoScout24, hallo.

Begrüßung: „Hallo!“

1. Herr Lemper, in drei Tagen sein Auto verkaufen und dabei auch einen fairen Preis rausschlagen: Wie geht das?

O-Ton 1 (Stefan Lemper, 0:18 Min.): „Ganz einfach: mit unserem Express-Verkauf. Ein Service, den AutoScout ab sofort neu anbietet. Das Tolle daran: Es ist der schnellste und bequemste Weg, sein Fahrzeug innerhalb von drei Tagen an geprüfte Händler zu verkaufen. Und das Ganze ohne lästige Anrufe, ohne Probefahrten und ohne Preisverhandlung. Das übernehmen wir für Sie.“

2. Was heißt das konkret?

O-Ton 2 (Stefan Lemper, 0:20 Min.): „Das heißt, dass Sie von einem unserer Gebrauchtwagenexperten zunächst innerhalb von 24 Stunden ein detailliertes Wertgutachten für Ihr Auto zusammen mit einer Wertschätzung erhalten. Sie entscheiden dann, ob Sie dem empfohlenen Mindestverkaufspreis zustimmen. Und wir holen für Sie Kaufangebote in unserem geprüften AutoScout24-Händlernetzwerk ein. Das Ganze ist natürlich für Sie kostenlos.“

3. Ich kann also wirklich die Füße hochlegen und muss ansonsten gar nichts mehr machen?

O-Ton 3 (Stefan Lemper, 0:16 Min.): „Na, nicht ganz. Eine Sache müssen Sie auf jeden Fall erledigen, bevor wir überhaupt mit unserer Arbeit loslegen können: Sie müssen uns Ihr Auto beschreiben und uns zum Beispiel Marke, Modell, Erstzulassung und Kraftstoff mitteilen. Dann können Sie sich bequem zurücklehnen und die Preisangebote der Autohändler entgegennehmen.“

4. Mit wie vielen Angeboten kann ich denn bei Ihrem Express-Verkauf-Service so rechnen?

O-Ton 4 (Stefan Lemper, 0:20 Min.): „Im Durchschnitt, das zeigen die Erfahrungen, gibt es für jedes Auto in drei Tagen im Express-Verkauf ungefähr neun Angebote von verschiedenen Käufern. Die leiten wir an Sie weiter. Sie sehen sich die an, vergleichen und entscheiden dann am Ende, an wen Sie verkaufen wollen. Übrigens: Sie müssen Ihr Auto selbstverständlich nicht verkaufen, wenn der vorher von unseren Experten festgelegte Mindestverkaufspreis nicht erreicht wird.“

5. Wenn ich mich aber für ein Käuferangebot entschieden habe: Wie geht's dann weiter?

O-Ton 5 (Stefan Lemper, 0:14 Min.): „Ganz einfach: Der Käufer holt das Auto innerhalb von einer Woche ab, bei Ihnen zu Hause natürlich, und bezahlt dort gleich in bar den vorher vereinbarten Preis. Da wird dann nicht mehr verhandelt oder gefeilscht. Wenn Sie keine Barzahlung wollen, dann geht natürlich auch eine Blitzüberweisung oder Ähnliches.“



Stefan Lemper von AutoScout24 über den bequemen neuen Express-Verkauf-Service für Ihren Gebrauchten. Besten Dank für das Gespräch!

Verabschiedung: „Gerne, vielen Dank!“

Abmoderationsvorschlag: Wenn Sie Ihren Gebrauchten auch schnell, mit wenig Aufwand verkaufen möchten: Alle Infos zum neuen Express-Verkauf-Service finden Sie im Netz unter www.AutoScout24.de.

